



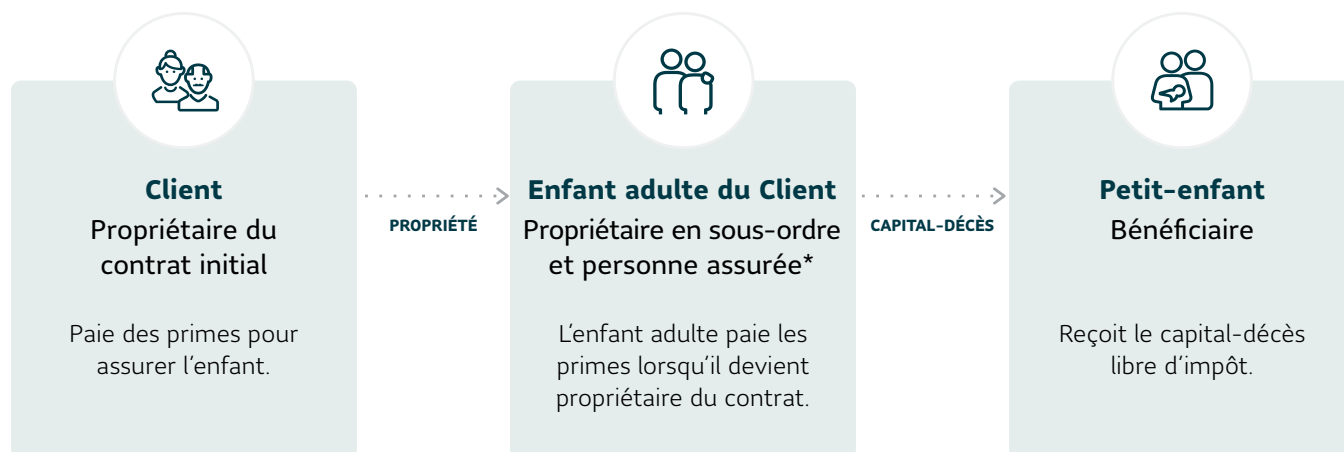
repenser.

Le patrimoine d'une famille grandissante n'a pas à être réduit

La stratégie multigénérationnelle utilise l'assurance-vie pour transmettre efficacement le patrimoine d'une génération à l'autre. Cette approche réduit le risque et offre une croissance fiscalement avantageuse. De plus, elle permet le transfert de propriété et le versement d'un capital-décès d'une génération à l'autre, en franchise d'impôt.

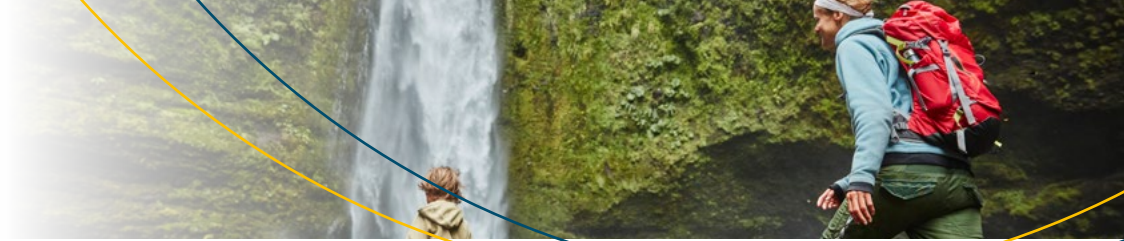
Fonctionnement

Il existe plusieurs façons d'établir la stratégie multigénérationnelle. En voici une :



**La personne assurée doit signer une déclaration par laquelle elle reconnaît qu'elle n'a pas de droits de propriétaire à l'établissement et que le contrat peut avoir une incidence sur son admissibilité à d'autres assurances. Un parent ou le tuteur doit signer au nom de la personne assurée si elle est mineure.*

repenser.



Avantages pour les Clients



Atténuation des risques

- Soutien financier offert à la famille en cas de décès prématuré
- Actif sûr avec un potentiel de croissance



Liquidité

- Plusieurs options offertes au propriétaire pour accéder aux liquidités dans le contrat (s'il y a lieu) : retrait, avance sur contrat ou valeur de rachat utilisée comme garantie pour un prêt de tiers

Note : Des retenues d'impôt pourraient s'appliquer.



Diminution au minimum de l'impôt

- Croissance fiscalement avantageuse et capital-décès libre d'impôt
- Propriété du contrat pouvant être transférée en franchise d'impôt



Simplicité

- Règlement de la succession sans complications (impôt à payer dans la dernière déclaration de revenus, frais d'homologation, etc.)